



旅人時代に培った眼力とセンスで セレクトした逸品を扱う商社

時東 こちらは商社だと伺っていますが、どんな商品を扱っていますか。

志田 国内外の電子製品及び周辺機器、ファッションアイテムがメインです。現在は特に女性サロン向けアイテムに注力しています。具体的にはサロンで使用するネイルケアグッズやフットケアグッズが主で、エメリーボードや「セラミックフットファイル」というかかとヤスリになります。

時東 私もネイルグッズはよく買います。でも種類が多くて…御社で扱う商品の長をぜひ聞きたいですね。

志田 一般的なかかとヤスリは、ヤスリ部分が紙製ですが、弊社がこれから押していくのは韓国の提携工場に委託したOEM製品で、抗菌効果があるのが最大の特長。水洗い可能なので長持ちするのもポイント。また、カラーバリエーションが豊富なことも女性心をくすぐるはずですよ。

時東 たしかにカラフルで女性受けしそうですね。ところで、スマートフォン関連のアイテムも扱っているとか。

志田 ええ、画面を保護するプロテクターを扱っています。他に、タブレット端末がスッポリ入る専用の透明防水バッグなどもあります。バッグを被ったままでもタッチパネル操作ができるので、ビーチやお風呂でも使用が可能です。これらはAmazonを介して直接販売するほか、その他ネット通販を手がけるバイ

だつくす物産 株式会社



〒131-0032

東京都墨田区東向島 2-47-11

TEL 03-6677-0403 / FAX 03-6677-3063

URL <http://www.daxbussan.co.jp>

Company data

代表取締役

志田 典之

岡山県出身。京都の大学を卒業後に上京、IT企業の災害対策機器を扱うベンチャー企業や化学系商材を扱う商社に勤務したのち、世界一周旅行に出発。帰国後にだつくす物産(株)を設立した。



ヤーが集まる楽天の卸市場でも販売しています。

時東 主にインターネットを通じて販売しているわけですね。そもそも、この事業に着手するようになったきっかけは？

志田 大学時代からバックパッカーとして世界中を旅していたのですが、中国である日本人夫婦に出会いました。自ら会社を興し、日本と外国を行き来しながら仕事に励む彼らの姿に、何となく憧れを抱いていました。社会人になってもそれが頭にこびりついていて、ある時会社を辞めて世界一周旅行に出かけたのですが、旅をしながらその夫婦のようにビジネスのネタを探していることに気づいたんです。

時東 そこで集まってきたのが、各国からの個性溢れる品々なわけですね。今後

はどんな商品を扱う予定ですか。

志田 今後はオリジナル商品も開発し、販売したいと思っています。近年はメーカー・卸売店・販売店の垣根が薄れ、卸・小売業から自社ブランドを立ち上げメーカーとしての地位も確立していきけるようになりました。当社としては大きなチャンスですから、メーカー兼卸売業者としてブランディングを強化し、ヒット商品を数多く生み出していくのが目標です。



◀ セラミックフットファイルは、抗菌効果があるセラミックパウダーを使用し、角質が効率的に取れる



▶ 志田社長自ら気に入って仕入れたという、ユニークな柄が特長のスマートフォン用リアルウッドケース。卸のほか小売もしている

Guest Comment

時東 あみ(タレント)

かかとヤスリ「セラミックフットファイル」をお土産に頂き、ありがとうございます。まだ設立したばかりで試行錯誤中ということでしたが、女性向け商品を扱うセレクトショップとして、オンリーワンの存在になりたい、という志田社長の意気込みは熱かったです。ご健闘を！

